



Landes any shape in any metal

Landes High End Machining B.V. in Emmen is gespecialiseerd in 5-assig verspanen en het vervaardigen van complexe draai- en freesproducten. De nadruk ligt op het vervaardigen van producten uit aluminium, hoog gelegerde staalsoorten en titanium. Deze producten worden geleverd aan verschillende markten: Luchtvaart, Halfgeleiderindustrie, Medische Industrie, Proces- en Offshore toepassingen, Sensortechnologie en de Algemene Machinebouw. Landes richt zich voornamelijk op seriematige en repeterende productie waarbij processen zo veel mogelijk geautomatiseerd verlopen. Wij zijn ISO 9001 en AS 9100C gecertificeerd.

Wij zijn op zoek naar een energieke en enthousiaste

SALES ENGINEER

voor het versterken van acquisitie, verkoop en relatiebeheer binnen onze organisatie.

Over de functie

- Inventariseren en selectief benaderen van potentiële klanten binnen de vastgestelde markten / marktsegmenten en relatiebeheer van bestaande klanten.
- Genereren en uitbrengen van kwalitatief goede offerte-aanvragen en het omzetten van deze offerte-aanvragen in concrete orders.
- Effectief overdragen van de behoeften / specificaties van onze klanten aan de interne organisatie.
- Onderhouden van contacten met partijen in onze markt(en) en het vertegenwoordigen van Landes op beurzen.
- Ondersteunen van de Landes' marketing communicatie richting de markt.
- Samenwerken in een enthousiast verkoopteam en rapporteren aan de Managing Director.

De kandidaat die wij zoeken

- Heeft kennis van en een netwerk in onze markten en ervaring met verspanings processen, modulebouw en kwaliteit systemen.
- Is communicatief vaardig, energiek en enthousiast. Heeft flair en stelt zich representatief op.
- Beheerst de Nederlandse, Duitse en Engelse taal in woord en geschrift.
- Heeft aantoonbare ervaring in relevante werkomgevingen, is vaardig in het aanboren van nieuwe contacten en houdt van pionieren, is een doorzetter.
- Is bereid te reizen in Nederland en daarbuiten en soms meerdere dagen van huis te zijn.
- Kan werken onder tijdsdruk, prijsdruk en stress, stelt met verstand prioriteiten.

De opleiding die wij vragen

- Hbo-niveau met een technische achtergrond, bij voorkeur Werktuigbouwkunde.
- Relevante cursussen op het gebied van marktwerking, verkooptechnieken en communicatie.

Wat wij bieden

- Een inhoudelijke en uitdagende baan in – internationaal - zakendoen.
- Een professionele en informele werksfeer en ondersteuning vanuit een resultaatgerichte organisatie.
- Een goed salaris en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden zoals een auto, telefoon en notebook.

Wil jij solliciteren?

Herken jij jezelf in bovenstaand profiel, mail dan je motivatiebrief en CV aan: anton.hoogendijk@landes.nl. Voor aanvullende informatie kan je contact opnemen met dhr. A. Hoogendijk, te bereiken via telefoonnummer +31 591 632 205.

ACQUISITIE NAAR AANLEIDING VAN DEZE VACATURE WORDT NIET OP PRIJS GESTELD



www.landes.nl